

# RAPORT KWARTALNY

---

ZA III KWARTAŁ  
2015

# SPIS TREŚCI

---

## 1. Internity S.A.

---

- a) Dane
- b) Zarząd Spółki
- c) Rada Nadzorcza
- d) Akcjonariat Spółki
- e) Opis działalności
- f) Jednostki wchodzące w skład grupy kapitałowej

## 2. Dane finansowe

---

- a) Wybrane dane finansowe
- b) Bilans (skrócony)
- c) Rachunek zysków i strat (skrócony)
- d) Zestawienie zmian w kapitale własnym (skrócony)
- e) Rachunek przepływów pieniężnych (skrócony)

## 3. Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń

---

## 4. Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

- a) Okres objęty raportem
- b) Format sporządzania sprawozdań finansowych
- c) Podstawowe zasady wyceny aktywów i pasywów

## 5. Informacja dotycząca liczby zatrudnionych osób

---

## 6. Czynniki ryzyka

---

## 7. Informacja zarządu na temat aktywności spółki w obszarze rozwoju działalności

---



## Internity S.A.

---

### **DANE**

---

Internity S.A. z siedzibą w Warszawie, 00-845 Warszawa, ul. Łucka 2/4/6 lokal 6, Sąd Rejonowy dla M.St. Warszawy w Warszawie, XII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego  
KRS 0000307937

NIP: 527-23-97-617

Regon: 015447488

Wysokość kapitału zakładowego: 833.000 PLN

Kapitał zakładowy wpłacony: 833.000 PLN

### **ZARZĄD SPÓŁKI:**

---

Piotr Grupiński – Prezes Zarządu

Piotr Koziański – Wiceprezes Zarządu

### **RADA NADZORCZA**

---

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada Nadzorcza składa się z pięciu członków, w tym Przewodniczącego i Wiceprzewodniczącego. Dwóch spośród członków Rady Nadzorczej powinno być osobami niezależnymi od Spółki. Kadencja Rady Nadzorczej trwa trzy lata, z wyjątkiem pierwszej, której kadencja trwa jeden rok. Radę Nadzorczą powołuje się na okres wspólnej kadencji. Mandat członka Rady Nadzorczej powołanego przed upływem danej kadencji Rady Nadzorczej wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej Spółki na dzień publikacji raportu wchodzi:

Katarzyna Jasińska – Przewodnicząca Rady Nadzorczej

Paweł Koziański – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej

Bartosz Andrzej Hamera

Hubert Bojdo

Andrzej Ziemiński

## Internity S.A. – Akcjonariat Spółki

Akcjonariat Spółki na dzień sporządzenia raportu kwartalnego, ze wskazaniem akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na walnym zgromadzeniu (dane na podstawie zgłoszeń na walne zgromadzenia akcjonariuszy oraz otrzymanych zawiadomień)

	LICZBA AKCJI	UDZIAŁ W KAPITALE / GŁOSACH	
BATNA TRADING	1 854 510	22,26%	ZWZ 30.06.2014
PMJ PROPERTIES GRUPIŃSKI SPÓŁKA JAWNA	1 514 210	18,18%	ZWZ 23.06.2015
IMPERA CAPITAL S.A.	1 049 360	12,06%	ZWZ 23.06.2015
KOZIŃSKI PIOTR	1 010 400	12,13%	ZWZ 23.06.2015
RUBICON PARTNERS S.A.	774 520	9,30%	ZWZ 27.06.2013
GRUPIŃSKI PIOTR	660 060	7,92%	ZWZ 23.06.2015
	<b>6 863 060</b>	<b>82,39%</b>	
POZOSTALI AKCJONARIUSZE	1 466 940	17,61%	
	<b>8 330 000</b>	<b>100,00%</b>	

## OPIS DZIAŁALNOŚCI

---

Do głównej działalności Spółki należy prowadzenie detalicznej i hurtowej sprzedaży płytek ceramicznych, artykułów sanitarnych i grzewczych jak również świadczenie usług w zakresie wykończenia budynków i lokali w systemie „pod klucz”, od etapu projektowania, przez dostawę wszystkich produktów, aż po prowadzenie prac wykończeniowych. Przedmiotem działalności Spółki są wszystkie działalności wskazane w Art. 4 Statutu Spółki.

Internity S.A. prowadzi sprzedaż hurtową i detaliczną następujących produktów:

- ceramika łazienkowa
- wanny – hydromasaże – kabiny
- armatura i dodatki łazienkowe
- płytki ceramiczne, mozaiki szklane, kamienie naturalne
- elementy systemów grzewczych
- systemy instalacyjne
- artykuły oświetleniowe
- pozostałe produkty wyposażenia wnętrz

Internity S.A. wykonuje dla deweloperów i klientów detalicznych mieszkania w systemie pod klucz – od etapu projektowania przez dostawę wszystkich produktów aż po prowadzenie prac wykończeniowych. W ofercie usług dla deweloperów jest także komponowanie standardów wykończania mieszkań wraz ze szczegółową oceną i przybliżonymi warunkami zakupowymi na proponowane produkty i usługi.

Spółka prowadzi działalność w ramach rynku budowlanego i zajmuje się sprzedażą produktów z branży sanitarnej, grzewczej i płytkowej. Koncepcja sprzedaży oparta jest na doradztwie architektów i projektantów wnętrz, obsłudze rynku inwestycyjnego i deweloperskiego jak również hotelowego i biurowego. Koncentracja działań występuje jednak na rynku detalicznym i deweloperskim, którym służą punkty sprzedaży i merytoryczne wsparcie doradców handlowych.

Spółka skupia swoje działania na sprzedaży produktów z wyższego segmentu cenowego i luksusowego skierowanych do 25 - 30 % ogółu klientów. W ramach usług wykonawczych proponuje usługę wykończenia mieszkań w standardzie pod klucz.

**JEDNOSTKI WCHODZĄCE W SKŁAD GRUPY  
KAPITAŁOWEJ NA OSTATNI DZIEŃ OKRESU OBJĘTEGO  
RAPORTEM KWARTALNYM**

---

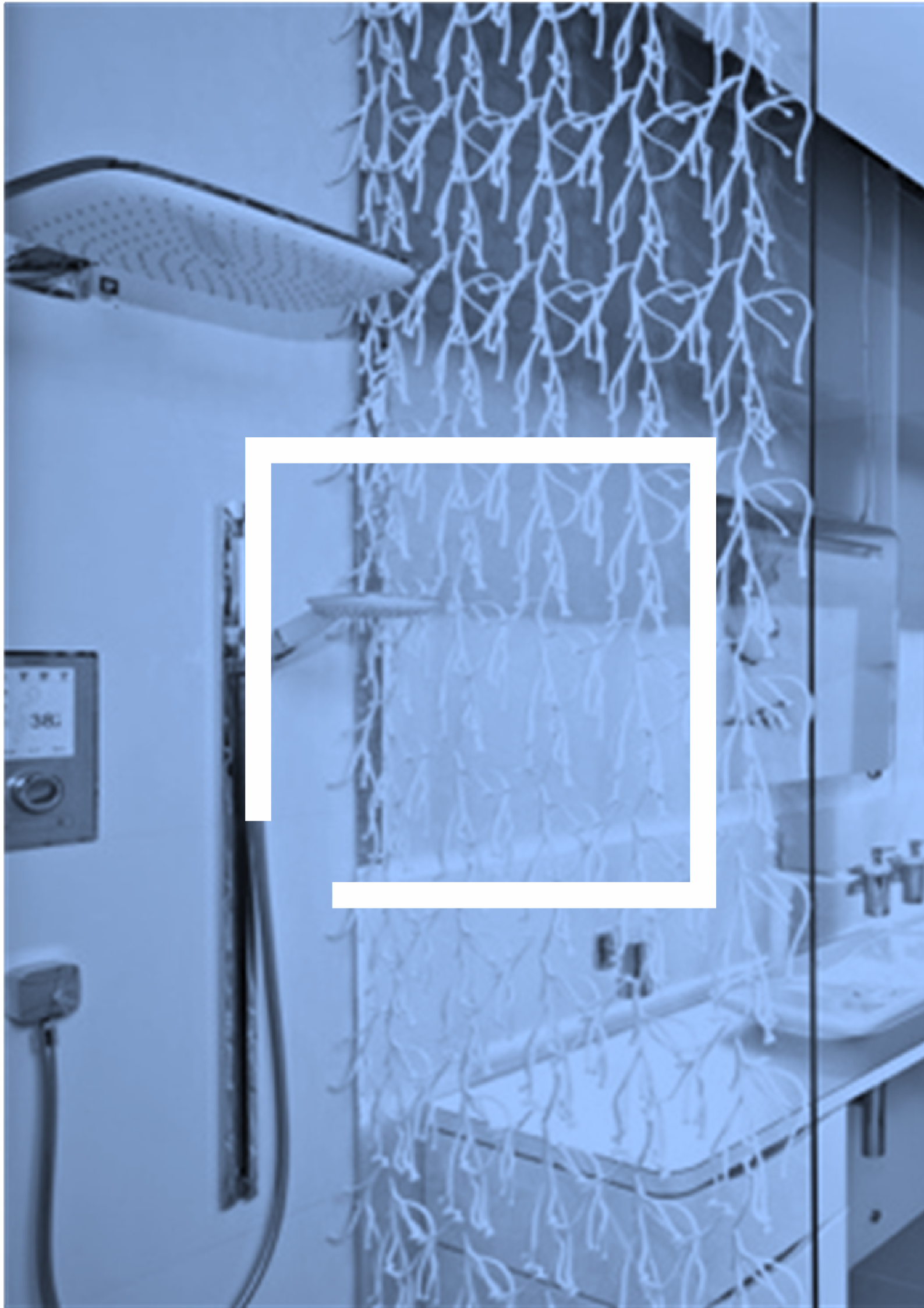
Jednostką dominującą jest Internity Spółka Akcyjna z siedzibą w Warszawie.

Pozostałe spółki wchodzące w skład Grupy Internity:

---

- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Prodesigne Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Internity Łódź Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Łodzi
- Internity Łódź z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Łodzi
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością Spółka Komandytowa z siedzibą w Warszawie
- Digital Interiors Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- Internity Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie
- myhome.pl spółka z ograniczoną odpowiedzialnością z siedzibą w Warszawie

Wszystkie spółki z Grupy objęte są konsolidacją. Szczegółowe informacje o spółkach oraz o sposobie konsolidacji przedstawione są w raporcie skonsolidowanym.





## Dane finansowe - Wybrane dane finansowe

Dane w PLN	DANE NA 30.09.2014	DANE NA 30.09.2015
KAPITAŁ WŁASNY	16 130 040	15 812 829
NALEŻNOŚCI DŁUGOTERMINOWE	-	-
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	7 556 675	7 836 502
ŚRODKI PIENIEŻNE I INNE INWESTYCJE KRÓTKOTERMINOWE	277 504	408 331
ZOBOWIĄZANIA DŁUGOTERMINOWE	4 860 753	4 940 586
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	15 977 584	17 349 702
	DANE ZA III KWARTAŁ 2014	DANE ZA III KWARTAŁ 2015
AMORTYZACJA	192 320	340 181
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	18 442 480	21 102 092
ZYSK/STRATA ZE SPRZEDAŻY	- 197 380	1 671
ZYSK/STRATA Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	- 120 661	119 849
ZYSK/STRATA BRUTTO	- 209 418	2 915
ZYSK/ STRATA NETTO	- 183 836	2 466
	DANE ZA OKRES 1.01-30.09.2014	DANE ZA OKRES 1.01-30.09.2015
AMORTYZACJA	494 554	973 000
PRZYCHODY ZE SPRZEDAŻY	54 755 907	58 537 857
ZYSK/STRATA ZE SPRZEDAŻY	- 45 471	- 583 598
ZYSK/STRATA Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ	105 974	- 173 666
ZYSK BRUTTO	- 207 912	- 338 524
ZYSK NETTO	- 182 330	- 282 766

## Dane finansowe – Bilans (skr6cony) w PLN

AKTYWA		30.09.2014	30.09.2015
<b>A</b>	<b>AKTYWA TRWAŁE</b>	<b>19 408 991.58</b>	<b>18 863 461.96</b>
<b>I</b>	<b>Wartości niematerialne i prawne</b>	<b>1 629 044.26</b>	<b>1 040 672.59</b>
	1. Koszty zakończonych prac rozwojowych		
	2. Wartość firmy		
	3. Inne wartości niematerialne i prawne	789 104.26	1 040 672.59
	4. Zaliczki na wartości niematerialne i prawne	839 940.00	
<b>II</b>	<b>Rzeczowe aktywa trwałe</b>	<b>1 049 514.22</b>	<b>745 814.41</b>
	1. Środki trwałe	1 049 514.22	745 814.41
	a) grunty (w tym prawo użytkowania wieczystego gruntu)		
	b) budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	332 477.88	102 053.63
	c) urządzenia techniczne i maszyny	52 532.59	28 971.48
	d) środki transportu	347 602.32	320 811.46
	e) inne środki trwałe	316 901.43	293 977.84
	2. Środki trwałe w budowie		
	3. Zaliczki na środki trwałe w budowie		
<b>III</b>	<b>Należności długoterminowe</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
	1. Od jednostek powiązanych		
	2. Od pozostałych jednostek		
<b>IV</b>	<b>Inwestycje długoterminowe</b>	<b>16 439 746.26</b>	<b>16 869 236.96</b>
	1. Nieruchomości	9 591 872.00	9 591 872.00
	2. Wartości niematerialne i prawne		
	3. Długoterminowe aktywa finansowe	6 847 874.26	7 277 364.96
	a) w jednostkach powiązanych	6 847 874.26	7 277 364.96
	- udziały lub akcje	6 847 874.26	7 277 364.96
	- inne papiery wartościowe		
	- udzielone pożyczki		
	- inne długoterminowe aktywa finansowe		
	b) w pozostałych jednostkach	0.00	0.00
	- udziały lub akcje		
	- inne papiery wartościowe		
	- udzielone pożyczki		
	- inne długoterminowe aktywa finansowe		
	4. Inne inwestycje długoterminowe		
<b>V</b>	<b>Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>290 686.84</b>	<b>207 738.00</b>
	1. Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	290 686.84	207 738.00
	2. Inne rozliczenia międzyokresowe		
<b>B</b>	<b>AKTYWA OBROTOWE</b>	<b>18 330 839.89</b>	<b>20 504 921.48</b>
<b>I</b>	<b>Zapasy</b>	<b>10 560 843.29</b>	<b>11 450 104.72</b>
	1. Materiały		
	2. Półprodukty i produkty w toku	95 603.57	153 166.67
	3. Produkty gotowe		
	4. Towary	10 298 366.79	11 226 011.08
	5. Zaliczki na dostawy	166 872.93	70 926.97
<b>II</b>	<b>Należności krótkoterminowe</b>	<b>7 389 801.84</b>	<b>7 836 501.79</b>
	1. Należności od jednostek powiązanych	2 362 640.85	1 809 914.00
	a) z tytułu dostaw i usług o okresie spłaty:	2 362 640.85	1 809 914.00
	- do 12 miesięcy	2 362 640.85	1 809 914.00
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) inne		
	2. Należności od pozostałych jednostek	5 027 160.99	6 026 587.79
	a) z tytułu dostaw i usług o okresie spłaty:	4 312 946.21	5 408 777.61
	- do 12 miesięcy	4 312 946.21	5 408 777.61
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) z tytułu podatków, datacji, ceł, ub. społecz. i zdrow. oraz innych	415 571.46	55 076.18
	c) inne	298 643.32	562 734.00
	d) dochodzone na drodze sądowej		
<b>III</b>	<b>Inwestycje krótkoterminowe</b>	<b>277 504.04</b>	<b>408 330.80</b>
	1. Krótkoterminowe aktywa finansowe	277 504.04	408 330.80
	a) w jednostkach powiązanych	0.00	0.00
	- udziały lub akcje		
	- inne papiery wartościowe		
	- udzielone pożyczki		
	- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
	b) w pozostałych jednostkach	0.00	0.00
	- udziały lub akcje		
	- inne papiery wartościowe		
	- udzielone pożyczki		
	- inne krótkoterminowe aktywa finansowe		
	c) środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	277 504.04	408 330.80
	- środki pieniężne w kasie i rachunkach	277 504.04	408 330.80
	- inne środki pieniężne		
	- inne aktywa pieniężne		
	2. Inne inwestycje krótkoterminowe		
<b>IV</b>	<b>Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe</b>	<b>102 690.72</b>	<b>809 984.17</b>
	<b>AKTYWA RAZEM</b>	<b>37 739 831.47</b>	<b>39 368 383.44</b>

## Dane finansowe – Bilans (skr6cony) w PLN

	PASYWA	30.09.2014	30.09.2015
<b>A</b>	<b>KAPITAŁ ( FUNDUSZ ) WŁASNY</b>	<b>16 130 039.94</b>	<b>15 812 828.88</b>
I	Kapitał ( fundusz ) podstawowy	833 000.00	833 000.00
II	Należne wpłaty na kapitał podstawowy ( wielkość ujemna )		
III	Udziały ( akcje ) własne ( wielkość ujemna )		
IV	Kapitał ( fundusz ) zapasowy	15 801 042.59	15 262 594.64
V	Kapitał ( fundusz ) z aktualizacji wyceny		
VI	Pozostałe kapitały ( fundusze ) rezerwowe		
VII	Zysk ( strata ) z lat ubiegłych	-321 672.82	0.00
VIII	Zysk ( strata ) netto	-182 329.83	-282 765.76
IX	Odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego ( wielkość ujemna )		
<b>B</b>	<b>ZOBOWIĄZANIA I REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA</b>	<b>21 609 791.53</b>	<b>23 555 554.56</b>
I	Rezerwy na zobowiązania	780 741.60	765 151.80
1.	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	767 208.56	756 237.72
2.	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	4 246.06	0.00
	- długoterminowa	4 246.06	0.00
	- krótkoterminowa		
3.	Pozostałe rezerwy	9 286.98	8 914.08
	- długoterminowa		
	- krótkoterminowa	9 286.98	8 914.08
II	Zobowiązania długoterminowe	4 860 752.97	4 940 586.08
1.	Wobec jednostek powiązanych	1 600 000.00	2 400 000.00
2.	Wobec pozostałych jednostek	3 260 752.97	2 540 586.08
	a) kredyty i pożyczki	3 203 442.40	2 393 194.08
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
	c) inne zobowiązania finansowe	57 310.57	147 392.00
	d) inne		
III	Zobowiązania krótkoterminowe	15 968 296.96	17 349 701.81
1.	Wobec jednostek powiązanych	848 359.00	1 201 865.66
	a) z tytułu dostaw i usług o okresie wymagalności:	848 359.00	1 201 865.66
	- do 12 miesięcy	848 359.00	1 201 865.66
	- powyżej 12 miesięcy		
	b) inne		
2.	Wobec pozostałych jednostek	15 119 937.96	16 147 836.15
	a) kredyty i pożyczki	4 286 569.10	3 767 953.71
	b) z tytułu emisji dłużnych papierów wartościowych		
	c) inne zobowiązania finansowe	215 929.09	94 651.67
	d) z tytułu dostaw i usług o okresie wymagalności:	8 238 070.45	9 278 272.47
	- do 12 miesięcy	8 238 070.45	9 278 272.47
	- powyżej 12 miesięcy		
	e) zaliczki otrzymane na dostawy	1 271 346.12	2 370 955.03
	f) zobowiązania wekslowe		
	g) z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	580 067.24	590 844.37
	h) z tytułu wynagrodzeń	0.00	0.00
	i) inne	527 955.96	45 158.90
3.	Fundusze specjalne		
IV	Rozliczenia międzyokresowe	0.00	500 114.87
1.	Ujemna wartość firmy		
2.	Inne rozliczenia międzyokresowe	0.00	500 114.87
	- długoterminowe		94 955.63
	- krótkoterminowe		405 159.24
	<b>PASYWA RAZEM</b>	<b>37 739 831.47</b>	<b>39 368 383.44</b>

## Dane finansowe – Rachunek zysków i strat (skrócony) w PLN

	(wariant porównawczy)	1.07-30.09.2014	1.07-30.09.2015	1.01-30.09.2014	1.01-30.09.2015
<b>A</b>	<b>PRZYCHODY NETTO ZE SPRZEDAŻY I ZRÓWNANE Z NIMI w tym:</b>	<b>18 442 479.66</b>	<b>21 102 091.76</b>	<b>54 755 907.43</b>	<b>58 537 857.07</b>
	- od jednostek powiązanych	4 509 563.60	4 706 011.71	11 545 576.00	13 290 239.71
I	Przychody netto ze sprzedaży produktów i usług	3 232 753.12	4 798 349.52	9 916 580.11	12 887 274.22
II	Zmiana stanu produktów ( zwiększenie-wartość + , zmniejszenie-wartość - )	-	-		
III	Koszt wytworzenia produktów na własne potrzeby jednostki	-	-		
IV	Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	15 209 726.54	16 303 742.24	44 839 327.32	45 650 582.85
<b>B</b>	<b>KOSZTY DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ</b>	<b>18 639 859.22</b>	<b>21 100 421.02</b>	<b>54 801 378.41</b>	<b>59 121 455.09</b>
I	Amortyzacja	192 319.84	340 180.90	494 553.61	972 999.83
II	Zużycie materiałów i energii	133 816.92	156 169.33	460 581.88	539 983.34
III	Usługi obce	2 404 130.34	2 726 027.58	7 407 020.70	7 544 235.40
IV	Podatki i opłaty	27 962.47	25 126.55	65 133.25	57 187.06
	- w tym podatek akcyzowy	-	-		
V	Wynagrodzenia	714 274.91	795 325.07	2 137 997.42	2 250 976.33
VI	Ubezpieczenie społeczne i inne świadczenia	90 566.31	126 244.55	280 973.38	352 022.60
VII	Pozostałe koszty rodzajowe	112 111.74	72 499.47	258 977.06	229 827.17
VIII	Wartość sprzedanych towarów i materiałów	14 964 676.69	16 858 847.57	43 696 141.11	47 174 223.36
<b>C</b>	<b>ZYSK ( STRATA ) ZE SPRZEDAŻY ( A-B )</b>	<b>- 197 379.56</b>	<b>1 670.74</b>	<b>- 45 470.98</b>	<b>- 583 598.02</b>
<b>D</b>	<b>POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE</b>	<b>104 955.84</b>	<b>163 246.87</b>	<b>312 433.54</b>	<b>609 542.36</b>
I	Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	8 130.08		274 403.52
II	Dotacje	-	101 289.81		264 028.57
III	Inne przychody operacyjne	104 955.84	53 826.98	312 433.54	71 110.27
<b>E</b>	<b>POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE</b>	<b>28 236.91</b>	<b>45 068.69</b>	<b>160 988.91</b>	<b>199 610.09</b>
I	Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	-	-		
II	Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	-	-		
III	Inne koszty operacyjne	28 236.91	45 068.69	160 988.91	199 610.09
<b>F</b>	<b>ZYSK ( STRATA ) Z DZIAŁALNOŚCI OPERACYJNEJ ( C+D-E )</b>	<b>- 120 660.63</b>	<b>119 848.92</b>	<b>105 973.65</b>	<b>- 173 665.75</b>
<b>G</b>	<b>PRZYCHODY FINANSOWE</b>	<b>25 851.79</b>	<b>50 961.36</b>	<b>152 573.62</b>	<b>279 960.15</b>
I	Dywidendy i udziały w zyskach, w tym:	-	-	104 250.00	
II	Odsetki, w tym:	-	-		2.47
III	Zysk ze zbycia inwestycji	-	-		
IV	Aktualizacja wartości inwestycji	-	-		
V	Inne	25 851.79	50 961.36	48 323.62	279 957.68
<b>H</b>	<b>KOSZTY FINANSOWE</b>	<b>114 609.03</b>	<b>167 894.91</b>	<b>466 459.10</b>	<b>444 818.61</b>
I	Odsetki, w tym:	74 024.30	52 734.55	266 741.51	178 080.17
II	Strata ze zbycia inwestycji	-	-		
III	Aktualizacja wartości inwestycji	-	-	104 250.00	
IV	Inne	40 584.73	115 160.36	95 467.59	266 738.44
<b>I</b>	<b>ZYSK ( STRATA ) Z DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ ( F+G-H )</b>	<b>- 209 417.87</b>	<b>2 915.37</b>	<b>- 207 911.83</b>	<b>- 338 524.21</b>
<b>J</b>	<b>WYNIK ZDARZEŃ NADZWYCZAJNYCH ( J. I.-J. II.)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
I	Zyski nadzwyczajne	-	-		
II	Straty nadzwyczajne	-	-		
<b>K</b>	<b>ZYSK ( STRATA ) BRUTTO ( I-J )</b>	<b>- 209 417.87</b>	<b>2 915.37</b>	<b>- 207 911.83</b>	<b>- 338 524.21</b>
<b>L</b>	<b>PODATEK DOCHODOWY</b>	<b>- 25 582.00</b>	<b>449.46</b>	<b>- 25 582.00</b>	<b>- 55 758.45</b>
<b>M</b>	<b>POZOSTAŁE OBOWIĄZKOWE ZMNIJSZENIA ZYSKU / ZWIĘKSZENIA STRATY</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>N</b>	<b>ZYSK ( STRATA ) NETTO ( K-L-M )</b>	<b>- 183 835.87</b>	<b>2 465.91</b>	<b>- 182 329.83</b>	<b>- 282 765.76</b>

## Dane finansowe – Zestawienie zmian w kapitale własnym (skrócone) w PLN

	Zestawienie zmian w kapitale (funduszu) własnym	1.07-30.09.2014	1.07-30.09.2015	1.01-30.09.2014	1.01-30.09.2015
<b>I</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>16 313 875.81</b>	<b>15 810 362.97</b>	<b>16 312 369.77</b>	<b>16 678 694.64</b>
	- korekty błędów podstawowych	-	-	-	-
<b>I a</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO), po korektach</b>	<b>16 313 875.81</b>	<b>15 810 362.97</b>	<b>16 312 369.77</b>	<b>16 678 694.64</b>
1.	Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu	833 000.00	833 000.00	833 000.00	833 000.00
1.1	Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	-	-	-	-
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
1.2	Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu	833 000.00	833 000.00	833 000.00	833 000.00
2.	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu	-	-	-	-
2.1	Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	-	-	-	-
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
2.2	Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu	-	-	-	-
3.	Udziały (akcje) własne na początek okresu	-	-	-	-
	a) zwiększenie	-	-	-	-
	b) zmniejszenie	-	-	-	-
3.1	Udziały (akcje) własne na koniec okresu	-	-	-	-
4.	Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu	15 801 042.59	15 262 594.64	15 801 042.59	15 801 042.59
4.1	Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	-	-	-	538 447.95
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	538 447.95
	- wypłata dywidendy	-	-	-	538 447.95
4.2	Stan kapitału (funduszu) zapasowego na koniec okresu	15 801 042.59	15 262 594.64	15 801 042.59	15 262 594.64
5.	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu	-	-	-	-
5.1	Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-	-	-	-
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
5.2	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu	-	-	-	-
6.	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowane na początek okresu	-	-	-	-
6.1	Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	-	-	-	-
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	-
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	-
6.2	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowane na koniec okresu	-	-	-	-
7.	Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu	- 321 672.82	-	321 672.82	44 652.05
7.1	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu	-	-	-	366 324.87
	- Korekty błędów podstawowych	-	-	-	-
7.2	Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	-	-	-	366 324.87
	a) zwiększenie (z tytułu)	1 506.04	-	-	-
	- podziału zysku z lat ubiegłych	1 506.04	-	-	-
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	-	-	366 324.87
	- wypłaty z zysku	-	-	-	44 652.05
	- podziału zysku z lat ubiegłych	-	-	-	321 672.82
7.3	Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu	1 506.04	-	-	-
7.4	Strata z lat ubiegłych na początek okresu,	- 321 672.82	-	321 672.82	- 321 672.82
	- korekty błędów podstawowych	-	-	-	-
7.5	Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	- 321 672.82	-	321 672.82	- 321 672.82
	a) zwiększenie (z tytułu)	-	-	-	321 672.82
	- przeniesienie straty z lat ubiegłych do pokrycia	-	-	-	321 672.82
	b) zmniejszenie (z tytułu)	-	285 231.67	-	-
7.6	Strata z lat ubiegłych na koniec okresu	- 321 672.82	- 285 231.67	- 321 672.82	-
7.7	Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu	- 320 166.78	- 285 231.67	- 321 672.82	-
8.	Wynik netto	- 183 835.87	2 465.91	182 329.83	- 282 765.76
	a) zysk netto	-	-	-	-
	b) strata netto	- 183 835.87	2 465.91	182 329.83	- 282 765.76
	c) odpisy z zysku	-	-	-	-
<b>II.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>16 130 039.94</b>	<b>15 812 828.88</b>	<b>16 130 039.94</b>	<b>15 812 828.88</b>
<b>III.</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału zysku (pokrycia straty)</b>				

## Dane finansowe – Rachunek przepływów pieniężnych (skrócony) w PLN

Rachunek przepływów pieniężnych (metoda pośrednia)		1.07-30.09.2014	1.07-30.09.2015	1.01-30.09.2014	1.01-30.09.2015
<b>A.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>				
<b>I.</b>	<b>Zysk (strata) netto</b>	- 183 835.87	2 465.91	- 182 329.83	- 282 765.76
<b>II.</b>	<b>Korekty razem</b>	<b>166 274.92</b>	<b>- 414 093.41</b>	<b>- 568 462.83</b>	<b>2 398 253.86</b>
1.	Amortyzacja	192 319.84	340 180.90	494 553.61	972 999.83
2.	Zyski (straty) z tytułu różnic kursowych	14 732.94	64 199.00	47 143.97	- 13 219.24
3.	Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	74 024.30	52 734.55	266 741.51	178 077.70
4.	Zysk (strata) z działalności inwestycyjnej	-	- 8 130.08	-	- 274 403.52
5.	Zmiana stanu rezerw	- 29 552.75	12 503.55	- 298 857.72	- 265 889.00
6.	Zmiana stanu zapasów	1 565 293.11	- 736 269.99	994 119.70	- 805 516.92
7.	Zmiana stanu należności	449 132.37	- 1 208 265.10	-	363 756.12
8.	Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	- 2 171 674.78	1 257 796.24	- 2 127 546.27	2 805 563.11
9.	Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	71 999.89	- 75 922.13	55 382.37	- 412 239.71
10.	Inne korekty	-	- 112 920.35	-	- 150 874.51
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I ± II)</b>	<b>- 17 560.95</b>	<b>- 411 627.50</b>	<b>- 750 792.66</b>	<b>2 115 488.10</b>
<b>B.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>				
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>	-	<b>8 130.08</b>	<b>104 250.00</b>	<b>106 998.44</b>
1.	Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	-	8 130.08	-	106 998.44
2.	Zbycie inwestycji w nieruchomości oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3.	Z aktywów finansowych, w tym:	-	-	104 250.00	-
	a) w jednostkach powiązanych	-	-	-	-
	b) w pozostałych jednostkach	-	-	104 250.00	-
	- zbycie aktywów finansowych	-	-	-	-
	- dywidendy i udziały w zyskach	-	-	104 250.00	-
4.	Inne wpływy inwestycyjne	-	-	-	-
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>	<b>- 953 268.55</b>	<b>- 78 619.79</b>	<b>- 1 487 471.62</b>	<b>- 470 772.77</b>
1.	Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	- 853 268.55	- 78 619.79	- 1 367 271.62	- 470 772.77
2.	Inwestycje w nieruchomościach oraz wartości niematerialne i prawne	-	-	-	-
3.	Na aktywa finansowe, w tym:	- 100 000.00	-	- 120 200.00	-
	a) w jednostkach powiązanych	- 100 000.00	-	- 120 200.00	-
	b) w pozostałych jednostkach	-	-	-	-
4.	Inne wydatki inwestycyjne	-	-	-	-
<b>III.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>- 953 268.55</b>	<b>- 70 489.71</b>	<b>- 1 383 221.62</b>	<b>- 363 774.33</b>
<b>C.</b>	<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>				
<b>I.</b>	<b>Wpływy</b>	<b>1 201 004.37</b>	<b>715.00</b>	<b>2 565 307.94</b>	<b>78 135.71</b>
1.	wpływy netto z wydania udziałów (emisji akcji) i innych instrumentów kapitałowych oraz dopłat do kapitału	-	-	-	-
2.	Kredyty i pożyczki	1 201 004.37	-	2 565 307.94	-
3.	Emisja dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
4.	Inne wpływy finansowe.	-	715.00	-	78 135.71
<b>II.</b>	<b>Wydatki</b>	<b>- 239 723.39</b>	<b>369 466.01</b>	<b>- 742 553.51</b>	<b>- 1 537 245.86</b>
1.	Nabycie udziałów (akcji) własnych	-	-	-	-
2.	Dywidendy i inne wypłaty na rzecz właścicieli	-	-	-	-
3.	Inne, niż wypłaty na rzecz właścicieli, wydatki z tytułu podziału zysku	-	-	-	-
4.	Splaty kredytów i pożyczek	- 102 562.08	456 669.73	- 307 686.24	- 1 112 732.67
5.	Wykup dłużnych papierów wartościowych	-	-	-	-
6.	Z tytułu innych zobowiązań finansowych	-	-	-	-
7.	Płatności zobowiązań z tytułu umów leasingu finansowego	- 48 404.07	- 34 469.17	- 165 418.11	- 129 194.08
8.	Odsetki	- 74 024.30	- 52 734.55	- 222 305.19	- 295 319.11
9.	Inne wydatki finansowe	- 14 732.94	-	- 47 143.97	-
<b>III.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>961 280.98</b>	<b>370 181.01</b>	<b>1 822 754.43</b>	<b>- 1 459 110.15</b>
<b>D.</b>	<b>Przepływy pieniężne netto razem (A.III ± B.III± C.III)</b>	<b>- 9 548.52</b>	<b>- 111 936.20</b>	<b>- 311 259.85</b>	<b>292 603.62</b>
<b>E.</b>	<b>Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym</b>	<b>- 9 548.52</b>	<b>- 111 936.20</b>	<b>- 311 259.85</b>	<b>292 603.62</b>
	- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych			-	-
<b>F.</b>	<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	287 052.56	520 267.00	588 763.89	115 727.18
<b>G.</b>	<b>Środki pieniężne na koniec okresu (F± D), w tym:</b>	277 504.04	408 330.80	277 504.04	408 330.80
	- o ograniczonej możliwości dysponowania			-	-

## Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań i niepowodzeń

---

Zwięzła charakterystyka istotnych dokonań lub niepowodzeń Internity SA, w okresie którego dotyczy raport, wraz z opisem najważniejszych czynników i zdarzeń, w szczególności o nietypowym charakterze, mających wpływ na osiągnięte wyniki

Przychody Internity SA za III kwartał 2015 roku wyniosły 21 102 tys. złotych i były wyższe o ponad 14% od przychodów za III kwartał 2014 roku, przychody za 9 miesięcy wyniosły 58 538 tys. złotych i były wyższe o ok. 7% od przychodów za 9 miesięcy 2014 roku. Za trzeci kwartał 2015 Spółka odnotowała zysk netto w wysokości 2 tys. złotych (w porównaniu do 184 tys. straty netto za III kwartał 2014 roku). EBIDTA za okres 12 miesięcy od 1.10.2014 do 30.09.2015 roku wyniosła ponad 1,8 mln złotych, EBIDTA za III-ci kwartał 2015 roku ukształtowała się na poziomie ok.. 395 tys. złotych. Dodatkowo Spółka pragnie podkreślić, że wynik jednostkowy za III-ci kwartał jest obciążony kwotą około 210 tys. złotych, które odpowiadają rozliczeniom w ramach grupy Internity (opłaty za wykorzystywanie znaku towarowego Internity). Wzrost sprzedaży nie przełożył się na wynik z uwagi na obniżające się na rynku marże. Chcemy podkreślić, że Spółka ze względu na wzrost przychodów powinna zanotować jednak proporcjonalnie wyższą wartość bonusów sprzedażowych od dostawców (bonusy te uwzględniane są w wyniku w ostatnim kwartale danego roku).

Z uwagi na znaczące obniżenie marż w segmencie, w którym działa Spółka, Zarząd kontynuuje działania związane z modyfikacją modelu biznesowego w celu zapewnienia kompleksowości dostaw produktów do wyposażenia wnętrz (pełne wyposażenie wnętrz). Działania te mają przełożenie na zwiększenie wartości zamówień od pojedynczego klienta i tym samym zwiększanie się masy marży.

Działania Zarządu Internity są skierowane na realizowanie długoterminowej strategii związanej ze wzrostem udziału w rynku, na którym działa Spółka oraz budowanie długoterminowych przewag konkurencyjnych (skala zakupów od najważniejszych dostawców - utrzymywanie lub zdobycie pozycji nr 1 w Polsce, crossselling, digitalizacja oferty, umacnianie pozycji w niszach rynkowych, eliminacja przychodów nie budujących przewagi rynkowej).

Spółka nie publikowała prognoz finansowych dotyczących okresu objętego niniejszym raportem kwartalnym.





## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### OKRES OBJĘTY RAPORTEM KWARTALNYM

---

Niniejsze skrócone sprawozdanie sporządzone zostało na dzień 30 września 2015 roku i obejmuje trzeci kwartał roku obrotowego od dnia 1 lipca 2015 do dnia 30 września 2015 roku.

Dane porównywalne prezentowane są za trzeci kwartał 2014 roku.

Kursy walut zastosowane do sporządzenia niniejszego sprawozdania:

Pozycje aktywów i pasywów Spółki, wyrażone w walutach obcych (EUR) zostały wykazane w Sprawozdaniu przy zastosowaniu średnich kursów Narodowego Banku Polskiego:

- na dzień 30.09.2014 roku: kurs EUR – 4,1755 PLN

- na dzień 30.09.2015 roku: kurs EUR – 4,2386 PLN

### FORMAT SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO

---

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Polskimi Standardami Rachunkowości, przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez Spółkę w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień sporządzenia niniejszego sprawozdania Zarząd Spółki nie był świadomy istnienia jakichkolwiek okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania przez nią działalności w dającej się przewidzieć przyszłości, obejmującej okres minimum 12 miesięcy od dnia bilansowego.

W dniu 23 czerwca 2015 roku, Zwyczajne Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy podjęło uchwałę o zaprzestaniu stosowania Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i wprowadzenie do stosowania w Spółce przy sporządzaniu sprawozdań finansowych Spółki oraz sprawozdań finansowych skonsolidowanych Polskich Standardów Rachunkowości począwszy od sprawozdań finansowych za rok obrotowy rozpoczynający się w dniu 1 stycznia 2015 roku. Zmiana ta wynikała z powodu ustania okoliczności, o których mowa w art. 45 ust. 1a i ust. 1b Ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### PODSTAWOWE ZASADY WYCENY AKTYWÓW I PASYWÓW

---

Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z Polskimi Standardami Rachunkowości. Sprawozdanie finansowe zostało przygotowane zgodnie z konwencją kosztu historycznego.

### WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE

---

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe).

Stawki amortyzacyjne stosowane dla wartości niematerialnych i prawnych są następujące:

Licencje na oprogramowanie komputerowe: 25%-50%

Pozostałe: 20%

Wartości niematerialne i prawne o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w miesiącu przyjęcia ich do używania.

### ŚRODKI TRWAŁE

---

Środki trwałe wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o odpisy amortyzacyjne (umorzeniowe) oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Odpisów aktualizujących wartość środków trwałych z tytułu trwałej utraty wartości, w celu doprowadzenia wartości księgowej netto aktualizowanych środków trwałych do ich cen sprzedaży netto, dokonuje się z chwilą zaistnienia przyczyny uzasadniającej dokonanie takiego odpisu.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową według stawek określonych na podstawie okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych.

Stawki amortyzacji dla środków trwałych są następujące:

Budynki i lokale: 2,5-10%

Urządzenie techniczne i maszyny: 20-30%

Środki transportu: 14-40%

Inne środki trwałe: 20%

Środki trwałe o wartości jednostkowej do 3.500 złotych amortyzowane są jednorazowo w momencie przyjęcia ich do używania.

Środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania nie przekraczającym jednego roku są jednorazowo odpisywane w ciężar kosztów w momencie przekazania ich do użytkowania.

W pozycji środki trwałe w budowie wykazywane są środki trwałe w okresie ich budowy, montażu lub ulepszenia już istniejącego środka trwałego. Środki trwałe w budowie wykazywane według ogółu wielkości kosztów związanych bezpośrednio z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty ich wartości. Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do momentu przekazania ich do użytkowania.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### **INWESTYCJE DŁUGOTERMINOWE**

---

Inwestycje długoterminowe wyceniane są według wartości godziwej.

### **DŁUGOTERMINOWE AKTYWA FINANSOWE**

---

Długoterminowe aktywa finansowe (akcje i udziały w podmiotach powiązanych) wyceniane są według metody praw własności.

### **ZAPASY**

---

Towary wyceniane są według cen nabycia netto pomniejszonych o uzyskane rabaty, bonifikaty i upusty, nie przekraczających cen sprzedaży netto. Rozchód towarów w magazynie wyceniany jest w oparciu o zasadę FIFO (pierwsze przyszło - pierwsze wyszło).

### **NALEŻNOŚCI**

---

Należności wykazywane są w kwotach wymagalnych do zapłaty, przy zastosowaniu zasady ostrożności wyceny.

Wartość należności aktualizowana jest o odpisy aktualizacyjne tworzone w oparciu o analizę ściągłości należności od poszczególnych dłużników oraz przy uwzględnieniu stopnia prawdopodobieństwa ich zapłaty.

### **ŚRODKI PIENIĘŻNE**

---

Środki pieniężne w walucie polskiej wycenia się według wartości nominalnej. Środki pieniężne w walutach obcych (w kasie i na rachunkach bankowych) wycenia się na dzień bilansowy przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez NBP. Różnice kursowe zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych.

### **KRÓTKOTERMINOWE ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE**

---

Rozliczenia międzyokresowe czynne wykazane zostały w wysokości faktycznie poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### KAPITAŁY

---

Kapitały własne wykazywane są w wartości nominalnej z podziałem na ich rodzaje. Kapitał zakładowy jest ujmowany w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

### ZOBOWIĄZANIA

---

Zobowiązania wykazane są w kwocie wymagającej zapłaty.

### PRZYCHODY I ZYSKI

---

Za przychody i zyski Spółka uznaje uprawdopodobnione powstanie w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych, o wiarygodnie określonej wartości, w formie zwiększenia aktywów, albo zmniejszenia wartości zobowiązań, które wpływają na wzrost kapitału własnego lub zmniejszenia jego niedoboru w inny sposób niż wniesienie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Wartość przychodów ustala się według zasady memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały zapłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Przez pozostałe przychody operacyjne rozumie się przychody niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, przychody z tytułu wynajmu/podnajmu nieruchomości, skonta operacyjne, rozwiązanie rezerw, odpisów aktualizujących, odszkodowania i inne podobne pozycje.

Przychody finansowe obejmują odsetki za zwłokę w zapłacie należności, odsetki od środków na rachunkach bankowych, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

### KOSZTY I STRATY

---

Przez koszty i straty Spółka rozumie uprawdopodobnione zmniejszenia w okresie sprawozdawczym korzyści ekonomicznych o wiarygodnie określonej wartości, w formie zmniejszenia aktywów albo zwiększenia wartości zobowiązań i rezerw, które doprowadza do zmniejszenia kapitału własnego lub zwiększenia jego niedoboru w inny sposób niż wycofanie środków przez udziałowców lub właścicieli.

Koszty ewidencjonowane są zgodnie z zasadą memoriału – to jest ujęcia w księgach rachunkowych oraz w sprawozdaniu finansowym ogółu operacji gospodarczych dotyczących danego okresu sprawozdawczego niezależnie od tego, czy zostały zapłacone na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego.

Przez pozostałe koszty operacyjne rozumie się koszty niezwiązane bezpośrednio z podstawową działalnością Spółki, w tym tworzenie rezerw i odpisów aktualizujących.

Koszty finansowe obejmują odsetki od zobowiązań handlowych, odsetki od zaciągniętych kredytów, różnice kursowe i inne podobne pozycje.

## Informacja o zasadach przyjętych przy sporządzaniu raportu

---

### TRANSKACJE W WALUTACH OBCYCH

---

Transakcje przeprowadzane w walucie obcej są księgowane po przeliczeniu na walutę polską po kursie kupna lub sprzedaży Banku, z którego usług korzysta Spółka z dnia przeprowadzenia transakcji, w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań.

Na dzień bilansowy aktywa i pasywa wyrażone w walutach innych niż polski złoty są przeliczane na złote polskie przy zastosowaniu obowiązującego na ten dzień średniego kursu ustalonego dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski. Powstałe z przeliczenia różnice kursowe ujmowane są odpowiednio w pozycji przychodów lub kosztów finansowych.

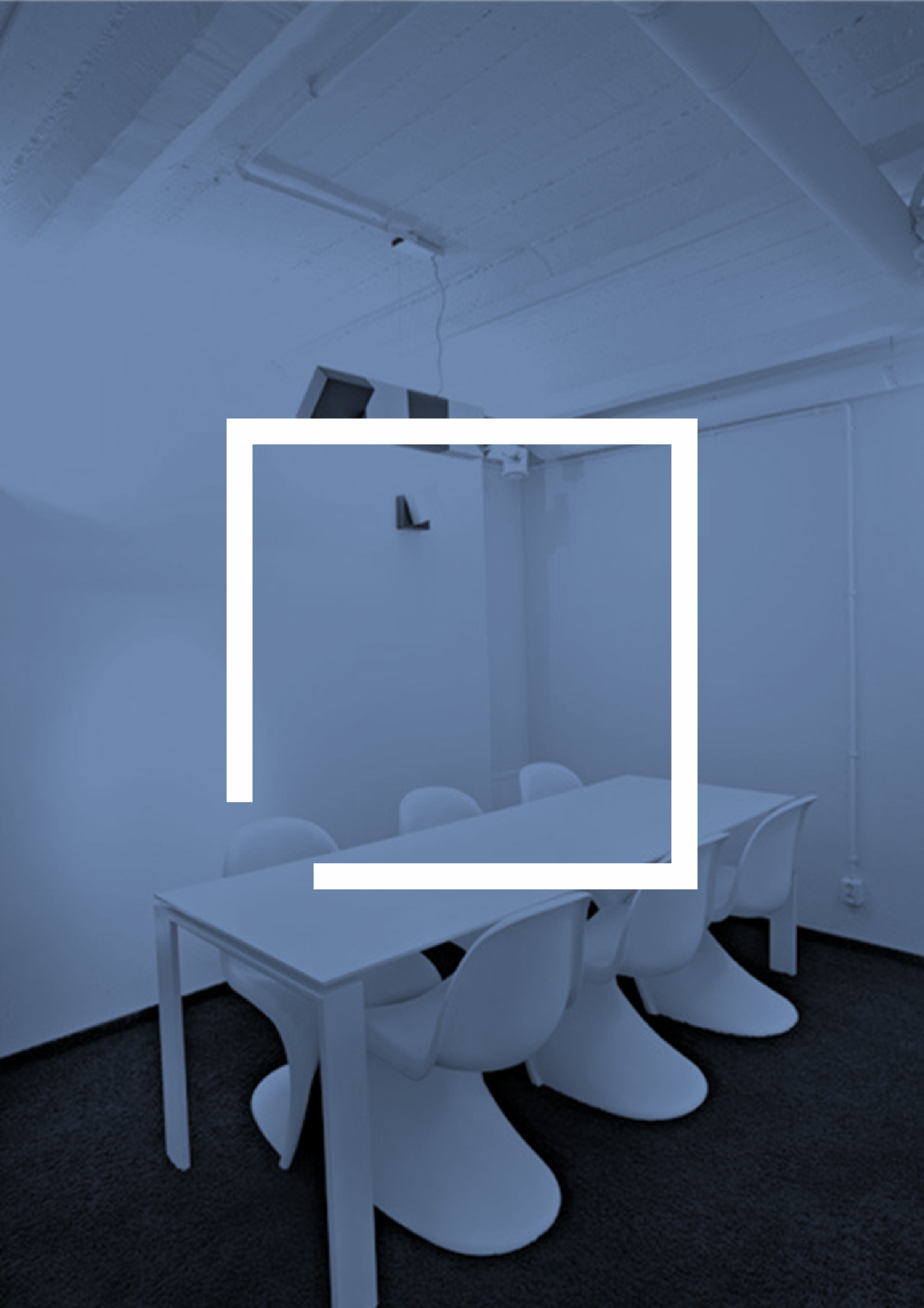
### OPODATKOWANIE

---

Bieżące zobowiązania z tytułu podatku dochodowego od osób prawnych są naliczane zgodnie z polskimi przepisami podatkowymi.

W związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową, Spółka tworzy rezerwę i ustala aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy opodatkowania podatkiem dochodowym, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności. Natomiast rezerwę tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, czyli różnic powodujących zwiększenie podstawy opodatkowania w przyszłości. Wysokość rezerwy i aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się przy zastosowaniu stawek podatku dochodowego, obowiązujących w roku powstania obowiązku podatkowego. Wyżej wymieniona rezerwa i aktywa wykazywane są w bilansie oddzielnie. Wpływający na wynik finansowy podatek dochodowy za dany okres sprawozdawczy obejmuje: część bieżącą i część odroczoną.



## Informacja dotyczące liczby zatrudnionych osób

---

Informacja o licznie osób zatrudnionych przez Spółkę (w przeliczeniu na pełne etaty):

Na dzień 30.09.2014 roku – 41 osób

Na dzień 30.09.2015 roku – 43 osób

## Czynniki ryzyka

---

*Czynniki ryzyka związane z działalnością Spółki*

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z CZYNNIKAMI LOSOWYMI**

---

Majątek jaki posiada Spółka, w tym zapasy narażone są na zniszczenie wskutek kataklizmów oraz innych czynników losowych. Spółka w znacznym stopniu ogranicza to ryzyko zawierając ubezpieczenia majątkowe od wypadków losowych, jak też instalując w zajmowanych nieruchomościach profesjonalne systemy alarmowe.

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z UZALEŻNIENIEM OD GŁÓWNYCH ODBIORCÓW**

---

Grupa odbiorców produktów i usług, oferowanych przez Spółkę jest bardzo rozproszona, co wynika z prowadzenia przez Spółkę w przeważającej mierze sprzedaży detalicznej oraz sprzedaży hurtowej do mniejszych firm. Najwięksi odbiorcy to głównie spółki zależne od Internity SA. W konsekwencji ryzyko uzależnienie od Odbiorców jest niskie, choć może się zdarzyć, iż jedna duża transakcja taka jak projekt inwestycyjny – biurowiec, hotel może stanowić zasadniczą wartość obrotów Spółki w danym roku czy okresie.

### **RYZIKO UTRATY KLUCZOWYCH MENEDŻERÓW**

---

Działalność gospodarcza i pozycja rynkowa Spółki uzależnione są od wykształcenia, doświadczenia zawodowego i kompetencji kadry menedżerskiej. Utrata tych osób lub rozpoczęcie przez nie działalności konkurencyjnej mogłaby być istotnym ryzykiem dla działalności Spółki. Ewentualna utrata kluczowej kadry menedżerskiej mogłaby mieć negatywny wpływ na jej sytuację majątkową i finansową.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z NIEPRZEDŁUŻENIEM ZAWARTYCH PRZEZ SPÓŁKĘ UMÓW NAJMU**

---

Spółka jest stroną kilku umów najmu powierzchni handlowych i magazynowych. W większości są to umowy kilkuletnie, zawarte na czas określony. Z uwagi na charakter prowadzonej przez Spółkę działalności w lokalach tych dokonywane są istotne inwestycje.

Większość ponoszonych kosztów nie może zostać odzyskana w przypadku braku przedłużenia umowy. W konsekwencji część poniesionych nakładów na obce środki trwałe może stać się stratą. w roku, w którym umowa nie zostanie przedłużona.

Dodatkowo sama zmiana lokalizacji może negatywnie wpłynąć na poziom sprzedaży i wyników finansowych Spółki



## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z UZALEŻNIENIEM OD DOSTAWCÓW PROGRAMÓW INFORMATYCZNYCH**

---

Spółka wykorzystuje w swojej działalności kilka systemów informatycznych. Istnieje ryzyko nieprzedłużenia umów z dostawcami tego oprogramowania (licencji) lub z dostawcami odpowiedzialnymi za utrzymanie i rozwój tych systemów, a tym samym znaczącej dezorganizacji procesów organizacyjnych Spółki i obniżenia jego wyników finansowych.

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z NIEŚCIAGALNOŚCIĄ NALEŻNOŚCI OD ODBIORCÓW**

---

Działalność Spółki charakteryzuje umiarkowany poziom ryzyka związany z nieściągalnością należności od kontrahentów. Spółka ogranicza to ryzyko poprzez ubezpieczenie większości należności od kontrahentów. W konsekwencji ryzyko nieściągnięcia należności ograniczone jest w takich sytuacjach do tzw. udziału własnego wynikającego z umowy ubezpieczenia, co w praktyce oznacza stratę do poziomu 25% wartości takiej należności. Istnieje jednak pewna grupa klientów, którzy korzystają z odroczonej terminowości płatności i nie są objęci ubezpieczeniem należności. Ewentualny wzrost niespłaconych należności może spowodować pogorszenie wyników finansowych Internity SA oraz negatywnie oddziaływać na jej płynność finansową.

Spółka w swojej działalności realizuje także dostawy produktów na duże projekty inwestycyjne, których jednostkowa wartość przekracza często 200.000 zł. Niespłacenie tego rodzaju należności w terminie, mimo jej ubezpieczenia, może spowodować zachwianie płynności finansowej Internity SA, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jej wynik. Dodatkowo Spółka jest ubezpieczana do pewnego poziomu wartości odszkodowań, który jest zależny od trzydziestokrotności wartości płaconej składki ubezpieczeniowej. Jeżeli odszkodowanie w danych okresie przekroczy tę kwotę, to dalsze odszkodowania nie będą Spółce należne, a tym samym Spółka poniesie stratę finansową.

Wysoki poziom wypłaconych odszkodowań w danym roku finansowym może mieć negatywny wpływ na wysokość składki w kolejnym roku, co może mieć negatywny wpływ na wyniki Spółki lub zwiększenie ryzyka nieściągalności należności.

Istotny poziom ryzyka niespłacenia zobowiązań przez klientów związany jest z prowadzeniem prac budowlano-wykończeniowych, co jest związane z wysokim skomplikowaniem procesów, trudnością w pozyskaniu i utrzymaniu pracowników, a także z faktem braku profesjonalnej wiedzy na temat oceny jakości wykonawstwa po stronie klientów.

Spółka prowadzi sprzedaż do podmiotów powiązanych, a należności Spółki od tych podmiotów nie są objęte ubezpieczeniem. W przypadku trudności ze ściągalnością ww. należności może zostać istotnie zagrożone zachowanie płynności finansowej Spółki, a w konsekwencji negatywnie wpłynąć na jej wynik.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO UTRATY I TRUDNOŚCI W POZYSKANIU NOWYCH PRACOWNIKÓW**

---

Sukces sprzedaży firm działających w tym samym segmencie co Spółka bardzo często uwarunkowany jest wartością dodaną jaką te firmy oferują klientowi. W przypadku Spółki i jego spółek zależnych taką wartością dodaną jest bardzo dobra jakość obsługi, bogata oferta towarów oraz salony sprzedaży urządzone w sposób przyjazny klientowi.

Z usług Spółki korzystają w dużej mierze architekci i projektanci wnętrz, którzy stawiają w tym zakresie bardzo wysokie wymagania. Powoduje to konieczność zatrudnienia przez Spółkę i jej spółki zależne odpowiednio wykwalifikowanych pracowników.

Spółka prowadzi stałą i aktywną politykę w zakresie pozyskiwania nowych pracowników i współpracowników oraz utrzymania i rozwoju aktualnej kadry. Działania te wynikają z dbałości o zapewnienie wystarczającej pod względem kwalifikacji i liczebności kadry pracowniczej, która jest jednym z podstawowych czynników niezbędnych do dynamicznego rozwoju działalności Spółki.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z UZALEŻNIENIEM OD GŁÓWNYCH DOSTAWCÓW**

---

Spółka kupuje od niektórych dostawców ponad 10% własnych zakupów (w danej kategorii produktów) w związku z tym narażona jest na ryzyko związane z uzależnieniem, a tym samym może to mieć negatywny wpływ na poziom realizowanych marż oraz potencjalnie może w przypadku zmiany polityki sprzedaży lub innych czynników po stronie tych dostawców wpłynąć na spadek sprzedaży i rentowność Spółki. Spółka współpracuje także z około 80 innymi dostawcami. Pomimo dość dużej koncentracji kilku producentów w grupie dostawców Spółki, ryzyko to jest częściowo ograniczone silną pozycją Spółki w niszy rynku, w którym działa, choć nie można go wykluczyć.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z KARAMI ZA NIETYKONANIE LUB NIETYKONANIE WYKONANIE ZLECEŃ**

---

Spółka z uwagi na prowadzenie działalności w zakresie prac budowlano-wykończeniowych narażony jest na wystąpienie kar z tytułu niewykonania lub nietykonnego wykonania zleceń. Ryzyko to związane jest z błędami popełnionymi przez pracowników lub współpracowników Spółki, a także z trudnościami związanymi z pozyskaniem nowych wykwalifikowanych pracowników.

W odniesieniu do dostaw towarów, w szczególności na rynku biznesowym, tj. na rzecz deweloperów oraz wykonawców, Spółka w sytuacji opóźnień dostaw, w tym głównie spowodowanych przez producenta, może zostać pociągnięta do odpowiedzialności z tytułu strat poniesionych przez odbiorców Spółki. Straty te mogą być w wielu przypadkach znacznie wyższe niż wartość samych dostarczanych towarów, a nie w każdej sytuacji będą mogły być transferowane na producenta.

Niewykonanie bądź nietykonnego wykonanie prac budowlano-wykończeniowych przez Spółkę może negatywnie wpłynąć na renomę i wyniki finansowe Spółki.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z UTRZYMANIEM ZAPASÓW**

---

Obszar działalności Spółki wymusza utrzymywanie pewnej ilości zapasów towaru w celu zapewnienia odbiorcom krótkich terminów dostaw. Tym samym działalność ta narażona jest na niebezpieczeństwo podjęcia niewłaściwej decyzji zakupowej, tzn. wprowadzenia na stany magazynowe towarów trudnych do sprzedania.

Na omawiane ryzyko może mieć także wpływ zagrożenie utraty wartości zapasów, które ulegają przeterminowaniu. Ten drugi rodzaj ryzyka nie może mieć jednak dużego wpływu na wyniki finansowe Spółki ponieważ około 95% oferowanego asortymentu stanowią artykuły nie ulegające przeterminowaniu. Innym rodzajem ryzyka związanym z utrzymywaniem zapasów jest także możliwość wycofania części artykułów z produkcji przez ich producentów (także z katalogów – co ogranicza możliwość ich prezentowania i sprzedawania), mogąca spowodować konieczność sprzedaży części asortymentu poniżej kosztu zakupu. Część zamówień jest realizowana pod konkretne zamówienia klientów indywidualnych. Brak odbioru takich produktów, o ile należą do kategorii produktów trudno zbywalnych może powodować stratę dla Spółki z uwagi na brak możliwości sprzedania tego produktu innemu klientowi, co powoduje konieczność sprzedaży znacząco poniżej kosztu zakupu.

### **RYZIKO SEZONOWOŚCI PRZYCHODÓW**

---

Poziom sprzedaży towarów kompleksowego wyposażenia łazienek podlega wahaniom sezonowym i jest pochodną postępów prac budowlanych, które uzależnione są od panujących warunków pogodowych. Wartość przychodów ze sprzedaży jest najwyższa w okresie wiosenno-letnim, a także we wczesnych miesiącach jesiennych, ponieważ prace budowlane, remontowe i konserwatorskie oraz odnawianie obiektów budowlanych często odbywają się w okresach korzystnych warunków pogodowych oraz w okresach urlopowych.

Istnieje ponadto ryzyko, iż zwiększona sprzedaż w II i III kwartale roku może spowodować trudności związane z zapewnieniem odpowiedniej powierzchni magazynowej, obsługą logistyczną sprzedaży oraz zwiększonym zapotrzebowaniem na kapitał obrotowy w tym okresie.

Zmniejszeniu negatywnego wpływu powyższego ryzyka na sytuację finansową Spółki może służyć dywersyfikacja działalności, dostosowanie wolumenu zamówień u producentów do popytu oraz utrzymywanie odpowiednich stanów magazynowych.

W opinii Zarządu Spółki ocena poziomu przychodów ze sprzedaży powinna być dokonywana w oparciu o wyniki całego roku.

### **RYZIKO ZADŁUŻENIA**

---

Spółka w ramach prowadzonej działalności korzysta z kapitałów obcych. Działalność Spółki uzależniona jest od finansowania przez instytucje kredytujące oraz kredyty kupieckie. Ryzyko to może mieć znaczący wpływ na wynik finansowy Spółki w przypadku obniżenia oceny wypłacalności Spółki przez firmy ubezpieczające obrót dostawców oraz instytucje kredytujące.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZANE ZE STRUKTURĄ AKCJONARIATU**

---

W chwili obecnej 60,49 % głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki należy w sposób bezpośredni i pośredni do Członków Zarządu: Pana Piotra Grupińskiego – Prezesa Zarządu i Pana Piotra Koziańskiego – Wiceprezesa Zarządu. W efekcie decydujący wpływ na działalność Spółki i realizację przez nią strategii rozwoju mają Członkowie Zarządu. Należy jednakże podkreślić, iż zamiarem głównych akcjonariuszy Spółki jest dążenie do zachowania dotychczasowego dynamicznego jej wzrostu. Osiągnięta przez Spółkę pozycja rynkowa, potwierdzona skuteczną aktywnością zarządzania Pana Piotra Grupińskiego i Pana Piotra Koziańskiego, wskazuje na możliwość sprawnego, operacyjnego funkcjonowania Spółki także w przyszłości.

### **RYZIKO ZWIĄZANE Z POSTANOWIENIAMI STATUTU**

---

W Statucie Spółki w art. 12 ust. 2 obowiązuje postanowienie, iż od chwili dopuszczenia akcji Spółki do alternatywnego systemu obrotu na rynku NewConnect prawo do powoływania i odwoływania Członków Rady Nadzorczej Spółki przysługuje następującym akcjonariuszom: Batna Trading Limited (tak długo jak spółka ta będzie akcjonariuszem Spółki posiadającym akcje uprawniające do wykonywania 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu) – 1 członka, PMJ Properties Grupiński spółka jawna (tak długo jak spółka ta lub jej następcy prawni będą akcjonariuszami Spółki posiadającymi akcje uprawniające do wykonywania 10% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki) – 2 członków oraz Piotrowi Koziańskiemu (tak długo jak będzie on akcjonariuszem Spółki posiadającym akcje uprawniające go do wykonywania 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki) – 1 członka. Ostatniego Członka Rady Nadzorczej przy pięciosobowym składzie Rady ma prawo powołać i odwołać Walne Zgromadzenie, na którym Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna i Pan Piotr Koziański nie są uprawnieni do głosowania nad stosownymi uchwałami dotyczącymi powoływania i odwoływania takiego Członka. Jednak Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna oraz Pan Piotr Grupiński mają prawo głosu nad uchwałami o powołaniu Członka Rady Nadzorczej, jeżeli Walne Zgromadzenie, działając zgodnie z poprzednim zdaniem, nie dokona wyboru Członka Rady Nadzorczej. Ponadto Batna Trading Limited, PMJ Properties Grupiński spółka jawna oraz Pan Piotr Koziański mają prawo głosu nad uchwałami o odwołaniu Członka Rady Nadzorczej powołanego przez Walne Zgromadzenie, jeżeli zostanie udowodnione i potwierdzone uchwałą Rady Nadzorczej, że dany Członek nie spełnia kryteriów, o których mowa w art.11 ust.1 Statutu.

Wobec powyższego istnieje ryzyko oddziaływania ww. wskazanych akcjonariuszy na funkcjonowanie organu nadzoru, a tym samym możliwość wystąpienia co najmniej potencjalnego konfliktu interesów związanych z prawidłowym sprawowaniem nadzoru nad działaniem Zarządu, w skład którego wchodzi osoby, którym przysługuje prawo wyboru Członków Rady Nadzorczej.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZMIAN TENDENCJI RYNKOWYCH**

---

Rynek materiałów budowlanych i wyposażenia wnętrz charakteryzuje się występowaniem zmiennych trendów mody w zakresie wzornictwa, co powoduje konieczność podążania przez producentów i dystrybutorów za zmiennymi preferencjami nabywców. Zmiany wzornictwa dotyczą również rozwiązań proponowanych przez architektów i projektantów. Możliwe niedopasowanie oferowanego asortymentu do oczekiwań klientów stwarza ryzyko powstania nadmiernych zapasów lub też konieczności ich sprzedaży po niższych cenach, często poniżej kosztów zakupu. Ryzyko niedopasowania asortymentu do gustów nabywców rośnie wraz z poszerzaniem oferty o nowe wzory.

Wyniki finansowe Spółki uzależnione są między innymi od jej zdolności do szybkiego i efektywnego reagowania na zmieniające się oczekiwania klientów. Spółka na bieżąco monitoruje trendy rynkowe oraz dostosowuje swój portfel towarów do zmian preferencji klientów. Niewłaściwa identyfikacja lub nieefektywna reakcja na zmiany preferencji klientów może mieć negatywny wpływ na kondycję finansową Spółki.

*Czynniki ryzyka związane z otoczeniem Spółki*

### **RYZIKO KONIUNKTURY GOSPODARCZEJ W POLSCE**

---

Sytuacja makroekonomiczna w Polsce ma znaczący wpływ na rynek dóbr konsumpcyjnych i jest silnie związana z popytem na usługi oferowane przez Spółkę. Pogarszanie koniunktury, które obserwujemy w gospodarce sprzyja zmniejszeniu popytu na usługi i towary oferowane przez Spółkę. Zmniejszenie tempa wzrostu produktu krajowego brutto, nakładów na konsumpcję lub nakładów inwestycyjnych oraz innych wskaźników o analogicznym charakterze może niekorzystnie wpłynąć na sytuację finansową Spółki. Spowolnienie rozwoju gospodarczego Polski w przyszłości, czego nie można wykluczyć, mogłoby ograniczyć perspektywy rozwoju Spółki, a także obniżyć wartość oczekiwanych wyników finansowych.

### **RYZIKO POGARSZAJĄCEJ SIĘ SYTUACJI NA RYNKU BUDOWLANYM W POLSCE**

---

Spółka prowadzi działalność w ramach szerokorozumianego rynku budownictwa mieszkaniowego oraz usługowego w Polsce (nie prowadzi działalności w ramach inwestycji infrastrukturalnych). Sytuacja na rynku tym od kilku lat ulega pogorszeniu, co można zaobserwować m.in. w spadku liczby i wartości nowych inwestycji budowlanych, spadku liczby oddawanych nowych mieszkań, spadek liczby transakcji na rynku wtórnym a także zmniejszaniu marż na produkty i usługi związane z tym rynkiem. Segment rynku wyposażenia wnętrz, na którym funkcjonuje spółka, zmniejszył swoją wartość w 2011 roku w przedziale od 3 do 5% (szacunki Zarządu).

Spółka działa w segmencie dóbr luksusowych, który charakteryzuje się mniejszą korelacją z trendami rynkowymi. Niemniej jednak, dalsze pogarszanie się sytuacji na tym rynku, może doprowadzić do zmniejszenia popytu na towary i usługi Spółki, co w efekcie może mieć negatywny wpływ na działalność operacyjną oraz sytuację finansową Spółki, jak również na osiągnięte przez nią wyniki finansowe.

## Czynniki ryzyka

---

### RYZIKO KONKURENCJI

---

Produkty oferowane przez Spółkę są szeroko dystrybuowane na rynku przez ich producentów. Konkurentami Internity są sieci zagraniczne, których działania handlowe nastawione są na instalatorów, jako grupę docelową, oraz lokalnie działające hurtownie i sklepy detaliczne.

Z uwagi na fakt, iż rynek, na którym Spółka prowadzi działalność, charakteryzuje się niskimi barierami wejścia, szeroka dostępność tych samych produktów może mieć wpływ na zmniejszanie marż realizowanych przez Spółkę. Omawiane ryzyko w odniesieniu do kwestii konkurencyjności Internity jest mniejsze w jednym z segmentów - niszowego docelowego klienta, jakim są architekci i projektanci wnętrz. Spółka planuje poszerzać zakres oferowanych, tej grupie docelowej, produktów i usług, co ogranicza ryzyko związane z konkurencyjnością.

Ponadto sprzedaż produktów, które Spółka ma w swojej ofercie realizowana jest przez konkurentów Spółki w kanale internetowym w niższych cenach. Powoduje to porównywalność cen oraz kompresowanie się marż Spółki. W dłuższym czasie marże Spółki będą z tego powodu ulegać zmniejszaniu. Grupa rozpoczęła sprzedaż w kanale internetowym (przez spółkę zależną), może to w niektórych sytuacjach prowadzić do zmniejszenia sprzedaży w tradycyjnych kanałach i obniżenia marż Grupy.

### RYZIKO ZMIAN PRZEPISÓW PRAWA

---

Uregulowania prawne w Polsce charakteryzują się dużą i częstą zmianą. Przepisy dotyczące prowadzenia przez Spółkę działalności gospodarczej, które są często nowelizowane, to przede wszystkim Kodeks Sądowy, Kodeks Sądowy, Ustawa o rachunkowości, Ustawa o podatku od towarów i usług, Ustawa o systemie ubezpieczeń społecznych i ustawy z nią powiązane oraz Ustawa o podatku dochodowym od osób prawnych. Istnieją przypadki, że wymienione ustawy nie posiadają jednoznacznej interpretacji, z czego wynika dodatkowe ryzyko negatywnego wpływu na działalność i plany rozwojowe Spółki w momencie odmiennej interpretacji wybranych przepisów przez Spółkę i organy podatkowe. Konieczność poniesienia nieplanowanych wydatków może mieć istotny negatywny wpływ na działalność Spółki, jej sytuację finansową i perspektywy rozwoju.

## Czynniki ryzyka

---

### **RYZIKO ZWIĄZNE Z PRZEPISAMI PODATKOWYMI**

---

Niestabilność i nieprzejrzystość polskiego systemu podatkowego spowodowana zmianami przepisów i niespójnymi interpretacjami prawa podatkowego, stosunkowo nowe przepisy regulujące zasady opodatkowania, wysoki stopień sformalizowania regulacji podatkowych oraz rygorystyczne przepisy sankcyjne mogą powodować niepewność w zakresie ostatecznych efektów podejmowanych przez Spółkę decyzji biznesowych. Dodatkowo, istnieje ryzyko zmian przepisów podatkowych, które mogą spowodować wzrost efektywnych obciążeń fiskalnych i w rezultacie wpłynąć na obniżenie wartości aktywów oraz pogorszenie wyników finansowych Spółki.

### **RYZIKO KURSOWE**

---

Działalność Spółki opiera się w dużej mierze na transakcjach importowych. Stąd, w toku prowadzenia operacji finansowych, występują dodatnie lub ujemne różnice kursowe. Istnieje zatem ryzyko związane z wahaniami kursów walut.

Ryzyko to należy rozważać w dwóch aspektach. Po pierwsze jako ryzyko związane z ewentualnymi stratami czy zyskami z tytułu różnic kursowych. Po drugie, w szerszym ujęciu, jako ryzyko utraty konkurencyjności towarów sprzedawanych przez Spółkę. W przypadku kontynuowania trendu osłabiania polskiej waluty na rynku walutowym, istnieje ryzyko, że towary oferowane przez Spółkę będą droższe, w związku z tym mniej konkurencyjne, co może negatywnie wpłynąć na możliwości sprzedażowe.

## Informacja Zarządu na temat aktywności spółki w obszarze rozwoju działalności

---

### Informacja Zarządu na temat aktywności jaką w okresie objętym raportem Spółka podejmowała w obszarze rozwoju prowadzonej działalności, w szczególności poprzez działania nastawione na wprowadzanie rozwiązań innowacyjnych w przedsiębiorstwie

---

Spółka prowadzi prace związane z internetową obsługą klientów.

Spółka nie prowadziła w okresie objętym niniejszym raportem działań w obszarze badań i rozwoju.



---

Piotr Krzysztof Grupiński  
**Prezes Zarządu  
INTERNITY S.A.**



---

Piotr Robert Koziński  
**Wiceprezes Zarządu  
INTERNITY S.A.**

Warszawa, 16 listopada 2015 roku